

стратегии прямых инвестиций к вложению денег посредством хедж-фондов. Они выбрали специалистов, которым можно было бы доверить часть капитала. А хедж-фонды – как раз то, чем мы занимаемся вот уже девять лет. Каждый день, с утра до ночи. Это основная часть нашей деятельности. Поэтому мы устроили друг друга, – поясняет Росс. – Правда, у нас есть и две другие, не менее важные составляющие успешной работы. Это наши специалисты». Один из них – Джон Рикьярди, в прошлом глава компании по управлению активами в одной из крупнейших американских финансовых корпораций – Alliance Bernstein. «Познания Джона в области управления семейными капиталами просто колоссальны», – утверждает Пол. Второй важный человек в компании – Крис Вилли, бывший не так давно главным инвестиционным консультантом английского отделения JP Morgan Private Bank. У Криса за спиной 20-летний опыт работы в сфере управления активами. «Его основной талант – способность день за днем контролировать состояние инвестиционного портфеля семьи. Это намного сложнее, чем собственно составление портфеля. Крис и Джон – два ключевых эксперта по инвестициям, и они отлично влились в нашу команду», – с гордостью говорит Росс.

В результате изменения структуры фирмы (из традиционного Фонда хедж-фондов она превратилась в компанию, занимающуюся управлением частным капиталом) ее название также поменялось с Arundel Partners на Arundel Iveagh. А в связи с последними структурными преобразованиями она стала называться Iveagh Private Investment House. «Arundel никуда не исчезает, она просто будет частью Iveagh, – утверждает Пол Росс. – В этом нет никакой драмы, смена имени как раз говорит о том, что мы развиваемся».

Пол – страстный спортсмен, воспитывает троих сыновей (в возрасте от трех до восьми лет).

”

Наши доверители могут напрямую связываться со специалистами. Мы не можем допустить ситуации, в которой между людьми, чьи деньги находятся у нас в управлении, и теми, кто принимает важные решения, существовало бы еще одно промежуточное звено

Alpha One

”

Эта компания, учрежденная в 2005 году и управляемая французом **Николя Саркисом** (человеком с солидным стажем работы в Goldman Sachs), разрабатывает четко согласованные с клиентом инвестиционные стратегии в рамках индивидуального доверительного управления. Alpha One работает с преданными безупречному стилю работы Николя Саркиса институциональными инвесторами, которые играют не последнюю роль на рынке.

Николя Саркис считается настоящим знатоком того, что касается разработки инвестиционных портфелей, подбора инструментов для инвестирования и анализа рисков. Но прежде всего он – специалист по вопросам альтернативных инвестиций. Более того, Alpha One – компания, ориентированная на философию абсолютной доходности, сформулированную в свое время Дэвидом Свенсеном (знаменитым выпускником Йельского университета, ставшим учителем Николя Саркиса).

Стремясь к наивыгоднейшим (с учетом рисков) результатам, Alpha One пришлось немало поработать со всеми существующими типами активов, чтобы ее клиенты смогли получить доступ к десятке лучших фондов. В этом МФО утверждают, что своим успехом он обязан комплексу хорошо продуманных методов инвестирования, которые в любых условиях отлично работают. Политика Alpha One, судя по всему, не встречает возражений со стороны сверхбогатых клиентов, а превосходные результаты подтверждают, что она жизнеспособна не только в теории, но и на практике.

«Мы встречались с финансистами из хедж-фонда Amaranth за несколько недель до того, как компания лопнула, – вспоминает Николя Саркис, – и почувствовали, к чему идет дело. Но они все равно не хотели смотреть правде в глаза и вели себя очень высокомерно. Отмечу, что мы никогда не инвестируем в фонд, если его стратегия нам не ясна. Или если фонд слишком крупный, или если управляющий сам не разместил в нем часть своих средств. В случае с Amaranth мы поступили

правильно: не стали в него вкладывать. Через несколько недель он развалился».

Специалисты MFO работают по всему миру, хотя его клиентура в основном европейская. Частные доверители – в основном потомки знатных семей, предприниматели или наследники больших состояний. Но Alpha One предоставляет услуги и организациям. Наряду с клиентами основными инвесторами выступают сами партнеры компании.

Потенциальные клиенты буквально атакуют фирму звонками – преимущественно по рекомендации тех, кто уже сотрудничает с Alpha One. При всем позитивном отношении управляющих к привлечению дополнительных финансов они прекрасно понимают, что намного сложнее отследить выгодный момент для сделки, чем найти для нее деньги. Эксперты большую часть времени тратят на поиск благоприятных условий для инвестирования, а не на приумножение капитала, находящегося в их управлении. Приоритет отдается людям, которые могут предложить сверхвыгодные возможности вложения средств, что, по сути, превращает Alpha One в своего рода инвестиционный клуб.

После окончания Стэнфордского университета Николя Саркис в 1993 году получил диплом еще одного учебного заведения – лучшей бизнес-школы Франции ESSEC. Затем он стал самым молодым в истории сотрудником лондонского отделения Goldman Sachs, где вплоть до 1997 года занимался продажей американских ценных бумаг. Следующим этапом в карьере Николя была работа в области управления частными капиталами, в рамках которой финансист отвечал за активы нескольких богатейших семей в Европе.

Осознав, насколько в более выгодном положении находятся организации по сравнению с частными инвесторами (более простой доступ к выгодным вложениям, меньшие транзакционные издержки), Николя решил изменить ситуацию в пользу своих доверителей и основал Alpha One. «Многие обладают слишком большим капиталом, чтобы просто держать его в банке, где средний счет редко превышает 2–3 млн долларов. Однако далеко не все из них готовы собрать собственную команду консультантов, – поясняет Саркис. – Это стоит больших денег, это очень хлопотно, и к тому же талантливые финансисты не очень любят работать с одним единственным клиентом».

Alpha One не продает собственные продукты, не входит в капитал ни одной организации или семьи, гарантируя тем самым свою полную независимость в выборе инвестиций и честность в способе составления портфеля любого из ее клиентов. Компания имеет доход только от вознаграждений, которые выплачивают ей доверители. К тому же Alpha One – вообще единственная европейская фирма на рынке управления частными капиталами, которая получает вознаграждение лишь по результатам выполненной работы.

Николя Саркис любит путешествовать и занимается благотворительностью. «Я стараюсь поделиться частью того, что у меня есть, с обществом, раз уж мне в жизни так повезло», – говорит он. ■

”

«Мы никогда не инвестируем в фонд, если его стратегия нам не ясна. Или если фонд слишком крупный, или если управляющий сам не разместил в нем часть своих средств», – отмечает Николя Саркис



Николя Саркис

David Brook